

# Fünfzehn Fragen

**15 Jahre DKV** | Volkmar Link wurde 1967 in Dortmund geboren. Nach der Banklehre absolvierte er ein BWL-Studium in Dortmund und Buffalo/USA (Schwerpunkte: Logistik und Marketing). Als Marketing-Manager und Key-Account-Manager war er in drei verschiedenen IT-Firmen aktiv, bevor er 2003 zur DKV stieß. Dort begann er als Niederlassungsleiter in Düsseldorf und wurde dann Vertriebsleiter Nord. Seit 2012 ist Link Vertriebsleiter D-A-CH. Er ist verheiratet, hat zwei Kinder, treibt gern Sport und reist gern.



Foto: Rocco Swantusch/Autoflotte

**Volkmar Link**

Vertriebsleiter D-A-CH beim DKV Euro Service

»Vieles scheint unmöglich – bis es jemand tut.«

**1. Was bedeutet das Auto für Sie persönlich?**

In erster Linie ist es ein Gebrauchsgegenstand, der aber ruhig etwas modern ausgestattet sein darf.

**2. Diesel oder Benziner, Automatik oder Handschalter?**

Diesel mit Automatikgetriebe.

**3. Welcher Satz oder welches Wort ist für Sie ein „rotes Tuch“?**

Dafür bin ich nicht zuständig.

**4. Worüber können Sie lachen?**

Gut gemachte Satire oder Kabarett.

**5. Was ist für Sie eine Versuchung?**

Fremde Länder und Kulturen kennenzulernen.

**6. Schenken Sie uns eine Lebensweisheit.**

„Vieles scheint unmöglich – bis es jemand tut.“

**7. Für welches Thema wären Sie der ideale Telefonjoker?**

Sport im Allgemeinen und Fußball im Speziellen.

**8. Mit wem würden Sie gerne für einen Tag tauschen?**

Mit dem Trainer von Borussia Dortmund; an einem Heimspiel-Samstag mit Blick auf die Südtribüne.

**9. „Entschleunigen“ bedeutet für Sie ...?**

Wirklich mal im Urlaub keine Mails lesen und zu 100 Prozent abschalten.

**10. Ein Feature, das Sie bei Autos für absolut überflüssig halten.**

Aschenbecher.

**11. Nennen Sie uns drei automobile Highlights/Erfindungen.**

Automatik, Automatic Distance Control, Airbag.

**12. Welche Musik hören Sie unterwegs?**

Meine buntgemischte, regelmäßig wechselnde Playlist aus Rock und Pop.

**13. Was regt Sie beim Autofahren am meisten auf?**

Die zunehmende Aggressivität im Straßenverkehr und die fehlende Gelassenheit der Fahrer.

**14. Was sagt man Ihnen nach?**

Dass ich ein Ziel, das ich mir gesetzt habe, mit großem Einsatz und Leidenschaft verfolge.

**15. Was macht den DKV Euroservice für Sie so interessant?**

Dass ich für ein führendes Unternehmen innerhalb unserer Branche Produkte und Dienstleistungen anbieten kann, die der Markt tatsächlich braucht.