

Keine Tendenz erkennbar

Die Welt der Auto-Abo-Anbieter wird 2024 abermals bunter. Ein Blick zurück zeigt, dass sich die Angebote an die Zeichen der Zeit anpassen – nicht immer zum Vorteil der Kunden.



Foto: picture alliance/Zoonar.com/Olaf Adebahr

Auto-Abos sind für Unternehmen eine weitere Mitarbeitermobilitätslösung.

Das Auto-Abo hat wohl einen höheren Bekanntheitswert, als es im Alltag an Relevanz besitzt – egal, ob nun im privaten Umfeld oder im Business-Einsatz. Dennoch hat diese Art der Fahrzeugüberlassung mittlerweile einen festen Platz im Vokabular. Nicht umsonst wächst die Zahl der Abo-Anbieter und auch die klassischen Langzeit-Vermieter nennen die Langzeitmiete nun oft in Auto-Abo um, beim Angebot sind sowieso nur marginale Unterschiede zu erkennen.

Autoflotte hat nun bereits im vierten Jahr in Folge die Auto-Abo-Übersicht im Heft und es reift eine kleine Erkenntnis: Eine durchgängige Linie ist über die Jahre hinweg nicht erkennbar. So wird auch bei der Abfrage (Ende Januar 2024) bei einigen Anbietern (31 sind in der Umfrage dabei)

die Nutzungszeit pro Abonnent kürzer, bei anderen Anbietern länger, bei einigen steigt der Anteil gewerblicher Nutzer, bei den andern sinkt er – jeweils im Vergleich zum Vorjahr. Doch alle eint: Die Preise der Autos im Abo steigen auch 2024. Einer, der nach nur gut einem Jahr das Handtuch geworfen hat, ist Ford. Die hatten das Abo im Frühjahr 2022 in Kooperation mit Fleetpool angeboten und Ende 2023 bereits wieder eingestellt.

Mehr Kilometer und Laufzeit

Das Thema Flexibilität, das Argument, mit dem die Abo-Anbieter vor Jahren mal gestartet waren, ist zwar bei einigen noch vorhanden, angeblich aber von den Kunden kaum nachgefragt. Die mit den kürzesten Laufzeiten sind

die klassischen Anbieter der Langzeitmiete, wie auch immer das Kind im Verkauf getauft wurde. Diese haben auch die höchsten Fahrleistungen, weshalb die Angebote mit den von uns für die Übersicht angefragten 1.000 Kilometer pro Monat oft gesprengt werden. BMW- und Mini-Rent sowie der ausführende Anbieter Alphabet geben den Preis für 3.800 Kilometer pro Monat an, da das die durchschnittliche (!) Fahrleistung der Nutzer sei. Aber auch die Kunden von Avis (4.000 km), ALD (3.000 km) und akf (2.500 km) fahren deutlich mehr als 12.000 Kilometer im Jahr, was vor zwei Jahren noch der Durchschnitt aller abgefragten Abo-Anbieter war. Die Diskrepanz zwischen Angebot und Realität zeigt Europcar auf: Den günstigsten E-Kleinwagen bieten sie mit einem Kilometerpaket von 2.500 im Monat an, also 30.000 Elektro-Kilometer im Jahr mit einem Fiat 500e oder vergleichbar – viel Spaß damit. Im Schnitt über alle Anbieter werden derzeit rund 1.900 Kilometer im Monat abgespult.

Die Zeiten ändern sich und die Laufleistung geht oft hoch. Fuhrparkverantwortliche sollten den Überblick behalten, wie sinnvoll Abo, Langzeitmiete und Leasing im Vergleich sind. „Aus Sicht von Athlon hat das Abo neben der Langzeitmiete und dem klassischen Leasing einen festen Platz in vielen Fuhrparks gefunden. Als zusätzlicher Baustein schließt das Abo eine Lücke zwischen Miete und Leasing“, sagt etwa **Eric E. Wolf**, Manager Athlon Rent & Subscription.

Julian Wolter, CSO bei Faaren, sieht „im Bereich der Geschäftskunden einen signifikanten Zuwachs im Vergleich zum Vorjahr. Wir hatten 2023 knapp 26 Prozent Gewerbekunden – im Vorjahr lag der Anteil noch bei 14,5 Prozent. Eingebrochen sind dagegen

die Abos mit Hybridfahrzeugen: Der Marktanteil fiel von 14,3 in 2022 auf 4,8 Prozent in 2023.“ Wolter sieht einen sich konsolidierenden Markt mit steigendem Abo-Anteil und „kompetitiven Preisen“. Und auch bei Faaren ist zu erkennen, dass die Kunden länger abonnieren (10,8 Monate) und mehr Kilometer fahren (1.360 km).

Neu in unserer Übersicht ist Electric Runner. Wie der Name suggeriert, gibt es bei **Philipp Kinnemann** (COO) nur E-Autos: „Die Nachfrage nach Tesla ist noch immer hoch und vor allem neue Modelle werden angefragt, meist von B2B-Kunden. Auch Refurbished kommt gut an.“ Gerade das Thema Zweitleben ist aus Nachhaltigkeitsaspekten wichtig. Denn das Abo ist für viele Anbieter eine gute Möglichkeit, die Hand länger auf dem „eigenen“ Auto zu haben und damit länger Geld verdienen zu können.

Denn mit dem Produkt „Leasing“ ist das zweite Autoleben, oft nach den ersten drei Jahren, gar nicht so einfach zu vermarkten. Rechtliche Hürden machen den Leasinganbietern oft den Garaus – der Ausweg ist das Abo. Als Hinderungsgrund fürs Leasing eines Gebrauchtwagens fallen ab und an von den Betroffenen die Begriffe „Leasing-Erlass“ und „Afa-Tabelle“.

Wieder einmal ist es die Bürokratie, die ein ökologisch sinnvolles und finanziell attraktives Handeln von Kunden und Anbietern einen Strich durch die Rechnung macht. Angeblich kommt da aber was in Bewegung. Die Bürokratie lässt jedoch kaum auf einen schnellen Erfolg erhoffen.

Anteil der BEV überschaubar

Interessant ist das Ergebnis des Anteils an E-Autos (BEV). Anders als man meinen könnte, sinkt dieser bei jenen Anbietern, die technologieoffen Fahrzeuge anbieten. Gut 18 Prozent BEV beträgt der Durchschnitt – also in etwa der Schnitt, den E-Autos im Neuwagengeschäft ausmachen. Dass also vor allem Abo-Kunden batterieelektrische Fahrzeuge ausprobieren, wie oft kolportiert, stimmt wohl nur bedingt. Immerhin bringen einige Anbieter ein paar Optionen ins Spiel, die nicht überall gesetzt sind: „Auch profitieren Kunden bei Sixt+ von der Möglichkeit, das Abonnement zu pausieren, das Fahrzeug zu tauschen und das Abo komplett digital über die Sixt App anzupassen“, wie **Vinzenz Pflanz**, Chief Business Officer der Sixt SE, erklärt. Also genau das, was die ursprüngliche Idee des Auto-Abos war.

Johann Goldenstein, Commercial Director bei MHC Mobility, sieht künftig weitere Verbesserungen bei seinem Abomodell: „Auf Basis unseres Standards werden wir sukzessive Prozesse optimieren, um unseren Kunden schnell und günstig die gewünschten Fahrzeuge zur Verfügung zu stellen. Aktuell testen erste Großkunden unsere digitalisierten Prozesse im Flottenmanagement.“ **Laut Jan Hansen**, Chief Growth Officer bei Finn, stellen „insbesondere Unternehmen mit uns ihre Flotten auf das flexible Abo um, sodass das B2B-Flottengeschäft mittlerweile die Hälfte unseres Umsatzes ausmacht.“

Ein Schwergewicht in der Branche ist wie immer VWFS. **Anthony Bandmann**, Vorstand für Vertrieb und Marketing der VWFS, sah die Nachfrage in 2023 verhaltener als zuvor. Die Begründung sieht er unter anderem in steigenden Zinsen und erhöhten Logistikkosten. Die Entspannung der Lieferschwierigkeiten könnte aber ebenso dazu beigetragen haben. „Trotzdem gehen wir davon aus, dass der Anteil von Auto-Abos in der Zukunft weiter steigen wird. Allerdings werden Auto-Abos das Leasing oder die Finanzierung von Fahrzeugen nicht ersetzen“, so Bandmann. *mb*

Anzeige

LEISTUNGSBEREIT – AUCH BEI REGEN

Platz 2 von 12

TURANZA 6

NEU

MIT ENLITEN TECHNOLOGIE

BESTE LEISTUNG IN SEINER KLASSE BEI NÄSSE¹

HERVORRAGENDE LAUFLEISTUNG²

OPTIMIERTE KRAFTSTOFFEFFIZIENZ²

BEREIT FÜR ELEKTROMOBILITÄT:
Entwickelt, um die speziellen Anforderungen von elektrischen Fahrzeugen zu erfüllen.

^{1,2}Für weitere Informationen zum Vergleich und zu den Produkttests scannen Sie den QR-Code.

Bridgestone Europe NV/SA,
Niederlassung Deutschland
www.bridgestone.de

Solutions for your journey

Anbieter-Auswahl | alle Preise brutto | Stand Ende Januar 2024

Anbieter Marke	 akf servicelease	 ALD Automotive	 ALPHABET	 ARVAL BNP PARIBAS GROUP		 ATHLON		 AVIS	 BMW Rent MINI Rent	
URL	business.akf-autoabo.de	aldautomotive.de/weitere-leistungen/ald-flex	alphabetrent.com/de	arval.de/auto-abo		athlon.com/de/athlon-rent/abo-line	audiondemand.audi.de	avis.de	bmw-rent.de	volvocars.com/de/care-by-volvo
Startgebühr	0 €	0 €	0 €	0 €		0 €	0 €	0 €	0 €	0 €
Papierlose Bestellung	ja	ja	ja	ja		ja	ja	ja	ja	ja
Lieferzeit in Tagen	3-5	5	5	5		2	30	1	5	30-365
Laufzeit in Monaten ab	1-36	ab 6	6-24	1 bis 24		3-24	3 6 12	1-11	6-24	ab 3
Kündigungsfrist in Tagen	10	14 zum Monatsende	3	individuell		30	30	31	3	90
Kosten bei vorzeitiger Kündigung	Tagesberechnung	keine	keine	individuell		nicht möglich	nicht möglich	keine	keine	bei Abo Fix: 40% der restlichen Abo-Laufzeit
Günstigstes Fahrzeug bei 1.000 km/Monat	Opel Corsa 520 € 1.600 km	Ford Focus 1.245 € 3.000 km	BMW iX1 790 € 3.800 km	MG4 429 €		Mercedes CLA Shooting Brake 364 €	Audi e-tron 55 899 € 800 km	k.A.	BMW iX1 790 € 3.800 km	Volvo XC40 569 €
Günstigstes E-Auto bei 1.000 km/Monat	VW ID.3 553 € 1.600 km	Renault Zoe 325 € 1.250 km	BMW iX1 790 € 3.800 km	MG4 429 €		BMW iX3 699 €	Audi e-tron 55 899 € 800 km	k.A.	BMW iX1 790 € 3.800 km	Volvo EX 30 599 €
Kosten Mehrkilometer	21 Cent	ab 34 Cent	47 Cent	19 bis 29 Cent		42 Cent	49 Cent	individuell	47 Cent	15 Cent
Beliebtestes Fahrzeug	VW Passat Variant	k.A.	BMW 1er	Opel Insignia Sports Tourer		Mercedes CLA Shooting Brake	Audi e-tron 55	k.A.	BMW 1er	Volvo XC40
Verteilung BEV vs. Verbrenner	20% BEV	10% BEV	30% BEV	10% BEV		5% BEV	100% BEV	k.A.	30% BEV	10% BEV
Fahrzeugalter	neu + GW max. 35.000 km/1 Jahr	neu + GW	neu + GW max. 40.000 km/2 Jahre	max 90.000 km/3 Jahre		neu + GW max. 2 Jahre	neu + GW max. 3 Jahre	neu + GW max. 48.000 km/2 Jahre	neu + GW max. 40.000 km/2 Jahre	Neuwagen
Übertrag Minderkilometer in Folgemonat	nein	nein	ja	ja		ja	ja	nein	ja	ja
Kilometerleistung im Schnitt/Monat	2.500	3.000	3.800	3.000		2.000	k.A.	4.000	3.800	1.640
Monatl. Wechsel in andere Kilometerklasse möglich	ja	ja	nein	ja		nein	nein	ja	nein	ja
Laufzeit im Schnitt	11 Monate	12 Monate	12 Monate	12 Monate		9 Monate	k.A.	3 Monate	12 Monate	22 Monate
Anteil Gewerbekunden	k.A.	100%	80%	k.A.		100%	k.A.	k.A.	80%	60%
Tank/Akku bei Abholung voll	ja	Tank nein Akku ja	ja	k.A.		ja	50%	Tank nein Akku ja	ja	Tank nein Akku ja
Tank/Akku bei Rückgabe voll	3,33 €/Liter Strom 0,77 €/kWh	bis 1,78 €/l 45 Cent/kWh	ja	k.A.		Tank ja Akku nein	50%	wie bei Übernahme	wie bei Übernahme	nein
Selbstbeteiligung im Schadenfall	990 €	1.000 €	ab 750 €	ab 850 €		ab 550 €	450-1.000 €	individuell	ab 750 €	1.000 €
Ort der Übergabe	Wunschort	Wunschort	Wunschort oder Abholung BMW-Niederlassung	Wunschort		Wunschort	Wunschort	Wunschort	Wunschort oder Abholung BMW Niederlassung	Bei gewünschtem Volvo-Partner
Lieferkosten	entfernungsabhängig	249 €	keine	keine		0 €	keine	ja	55 €	Keine Lieferung
Rückgabeprozess	VMF faire Fahrzeugbewertung	Dekra	wie Übernahme	VMF faire Fahrzeugbewertung		Abrechnung offensichtlicher Schäden	Dienstleister der Euromobil	Dekra	wie Übernahme	Dekra-Standards
Wunschmodell möglich	ja	nein	ja	nein		ja	ja	ja	ja	ja
Fahrzeug vor Rückgabe reinigen	ja	ja	ja	ja		ja	ja	nein	ja	ja
Fahrzeugherkunft	eigener Bestand	eigener Bestand	eigener Bestand	eigener Bestand		eigener Bestand + Autohandel	eigener Bestand	eigener Bestand	eigener Bestand	eigener Bestand
Als Poolfahrzeug nutzbar	ja	ja	ja	ja		ja	nein	ja	ja	ja

Anbieter-Auswahl | alle Preise brutto | Stand Ende Januar 2024

Anbieter Marke	 CONQAR	 eazymobility	 ELECTRIC RUNNER	 Europcar		 FAAREN	 FINN	 FLEXDRIVE	 HYUNDAI powered by ViveLaCar	 Kia Flex
URL	conqar.de	autoabo.eazymobility.de	electric-runner.de	www.europcar.de/de-de//long-term-solutions		faaren.com	finn.com	flexdrive.com	hyundai-abo.de	flex.kia.de
Startgebühr	0 €	0 €	0 €	0 €		0 €	0 €	0 €	0 €	0 €
Papierlose Bestellung	ja	ja	ja	nein		ja	ja	ja	ja	ja
Lieferzeit in Tagen	100-140	21-90	5-14	5		15 (im Schnitt)	7-14	14-30	5-14	30-40
Laufzeit in Monaten ab	6	6-24	6-36	3-24		1-36	1-24	6-24	6-36	6-18
Kündigungsfrist in Tagen	Abo-Ende	Abo-Ende	fixe Laufzeit	30		21	30 bei Flex-Abo	30 Tage zum Monatsende	30	Abo endet nach Laufzeit
Kosten bei vorzeitiger Kündigung	nicht möglich	individuell	nicht möglich	Preis der vereinbarten Mietdauer		nicht möglich	keine bei Flex-Abo	Mindestmietzeit 6 Monate	nicht möglich	nicht möglich
Günstigstes Fahrzeug bei 1.000 km/Monat	Cupra Formentor 582 € 1.250 km	Mitsubishi Space Star 389 € 833 km	Tesla Model 3 839 Euro	Kategorie E-Kleinstwagen 482 € 2.500 km		Škoda Fabia 249 €	Fiat 500 399 €	VW Polo 399 €	Hyundai Kona EV 619 € 800 km	Kia Sportage 409 € 833km
Günstigstes E-Auto bei 1.000 km/Monat	derzeit kein Angebot	Fiat 500e 419 € 833 km	Tesla Model 3 839 Euro	Kategorie E-Kleinstwagen 482 € 2.500 km		Dacia Spring 280 €	Opel Corsa-e 449 €	Škoda Enyaq 80 899 €	Hyundai Kona EV 619 € 800 km	Kia Niro EV 469 € 833 km
Kosten Mehrkilometer	19-29 Cent	19-29 Cent	39 Cent	ab 29 Cent		30 Cent	ab 14 Cent	17	32	19-39
Beliebtestes Fahrzeug	Seat Ateca	Ford Kuga	Tesla Model Y Long Range	VW Passat		VW Golf	Fiat 500e	Audi A3	Hyundai Kona (Benziner)	Kia Sportage
Verteilung Elektroauto (BEV) vs. Verbrenner (ICE)	100% ICE	20% BEV	100% BEV	10% BEV		30% BEV	35% BEV	10% BEV	19% BEV	20% BEV
Fahrzeugalter	Neuwagen	Neuwagen	neu + GW	4-9 Monate		neu + GW	neu + GW	neu + GW max. 25.000 km/1,5 Jahre	neu + GW max. 20.000 km/2 Jahre	Neuwagen
Übertrag Minderkilometer in Folgemonat	nein	nein	ja	nein		ja	ja	ja	ja	ja
Kilometeraufleistung im Schnitt/Monat	k. A.	k. A.	2.000	1.700		1.300	1.000	1.500	1.000	1.100
Monatl. Wechsel in andere Kilometerklasse möglich	nein	nein	nur Upgrades	nein		ja	ja, Gebühr modellabhängig	ja drei Kilometerpakete buchbar	ja	nein
Laufzeit im Schnitt	6 Monate	12 Monate	18 Monate	6 Monate		12 Monate	9 Monate	9 Monate	9 Monate	12 Monate
Anteil Gewerbekunden	15%	k.A.	90%	100%		26%	50%	36%	29%	15%
Tank/Akku bei Abholung voll	nein	Tank nein/Akku 80%	80%	ja		ja ja	Tank 75% Akku75%	Tank nein Akku ja	nein	nein
Tank/Akku bei Rückgabe voll	nein	nein	80%	nein		nein	wie bei Übernahme	nein	wie bei Übernahme	nein
Selbstbeteiligung im Schadenfall	500-1.000 €	500-1.000 €	ab 500 €	ab 1.011 €		500 €	500 €	1.000 € reduzierbar	750 €	500-1.000 €
Ort der Übergabe	Cupra-/Seat-Händler oder Wunschort	„Hub“ oder Wunschort	Wunschort oder Bad Hersfeld	Wunschort + Stationen		Händler Wunschort	Wunschort	Wunschort	Händler Wunschort	Kia-Händler Wunschort
Lieferkosten	249 €	249 €	249 €	0 €		entfernungsabhängig	0 €	145-700 €	249 €	249 €
Rückgabeprozess	TÜV-Gutachter	TÜV-Gutachter	TÜV-Gutachter	Europcar-Standard		Händler oder Gutachter	externer Gutachter	LPS Service Center Gruppe	Gutachter bei Schaden	TÜV-Gutachter
Wunschmodell möglich	ja	ja	ja	ja		ja	ja	ja	ja	ja
Fahrzeug vor Rückgabe reinigen	ja	ja	ja	nein		ja	ja	ja	ja	ja
Fahrzeugherkunft	eigener Bestand	eigener Bestand	eigener Bestand	Mietwagen		Autohandel + Vermietung	eigener Bestand	eigener Bestand	Autohandel	eigener Bestand
Als Poolfahrzeug nutzbar	nein	ja	eingetragene Fahrer	ja		Nach Absprache mit dem Händler	ja	ja	ja	nein

Anbieter-Auswahl | alle Preise brutto | Stand Ende Januar 2024

Anbieter Marke	 Kinto Flex (Toyota)	 Leaseplan AboCar	 like2drive <small>Abonnieren. Fahren. Frei sein.</small>		 MHC MOBILITY <small>Powering the future of movement</small>	 nextmove <small>driving future mobility</small>	 NISSAN FLEX <small>DIE FLEXIBLE ART AUTO ZU FAHREN</small>	 SIXT+ <small>DAS AUTO ABO</small>	
URL	kinto-flex.de	leaseplan.com/de-de/fuhr-parkmanagement/abocar	like2drive.de	mercedes-benz.de/passenger-cars/finance/subscription.html	mhcmobility.de	nextmove.de	flex.nissan.de	sixt.de/plus	skoda-autoabo.vwfs.de
Startgebühr	0 €	0 €	0 €	450 €	0 €	199 €	0 €	laufzeitabhängig	0 €
Papierlose Bestellung	nein	ja	ja	nein	ja	ja	ja	ja	ja
Lieferzeit in Tagen	14-31	6-24	21-90	ab 14	3-5	sofort	sofort	ab 2	30
Laufzeit in Monaten ab	6-24	6	6-24	6-24	1-60	1-24	3-12	1 6 12	6 12
Kündigungsfrist in Tagen	30 nach Ablauf der Mindestlaufzeit	30	Abo-Ende	30	Abo-Ende	14 Tage zum Monatsende	30	30 nach Mindestlaufzeit	30
Kosten bei vorzeitiger Kündigung	nicht möglich	entgangene Abo-Raten	nicht möglich	nicht möglich	50% der ausstehenden Raten	keine	Neuberechnung anhand neuer Laufzeit	nicht möglich	nicht möglich
Günstigstes Fahrzeug bei 1.000 km/Monat	Toyota Aygo X 369 €	k. A.	Dacia Spring 329 € 1.250 km	EQA ab 950 €	Fiesta 1.0 Eco 372 € 833 km bei 6 Monate	VW e-Up 399 €	Nissan Juke 260 €	VW Polo 419 €	Škoda Scala 499 € 1.200 km
Günstigstes E-Auto bei 1.000 km/Monat	Toyota bZ4X 999 €	k. A.	Dacia Spring 329 € 1.250 km	EQA ab 950 €	Dacia Spring 296 € 833 km bei 6 Monate	VW e-Up 399 €	derzeit kein Angebot	BYD Atto 3 419 €	kein E-Auto erhältlich
Kosten Mehrkilometer	19 Cent	k. A.	19-29 Cent	27,5 Cent	21 Cent	15 Cent	25 Cent	36-40 Cent	39 Cent
Beliebtstes Fahrzeug	Toyota Yaris Hybrid	k. A.	Ford Kuga	k. A.	Ford Focus Opel Astra	Cupra Born Tesla Model Y	Nissan Qashqai	k. A.	Škoda Superb
Verteilung Elektroauto (BEV) vs. Verbrenner (ICE)	17% BEV	13% BEV	15% BEV	100% BEV	90% ICE	100% BEV	100% ICE	k. A.	100% ICE
Fahrzeugalter	neu + GW max. 22.500 km/1,5 Jahre	neu + GW	Neuwagen	Neuwagen	neu + GW max. 80.000 km/2 Jahre	neu + GW	neu + GW max. 10.000 km/6 Monate	neu + GW max. 1 Jahr	neu
Übertrag Minderkilometer in Folgemonat	ja	ja	nein	ja	nein	ja	ja	ja	ja
Kilometerleistung im Schnitt/Monat	1.250	2.000 (BEV) 4.000 (ICE)	k. A.	833	2.500	1.000	1.000	1.000	k. A.
Monatlicher Wechsel in andere Kilometerklasse möglich	nein	nein	nein	nein	ja	ja	ja, in Absprache mit Händler	ja	nein
Laufzeit im Schnitt	9 Monate	6 Monate	12 Monate	k. A.	12 Monate	8 Monate	9 Monate	k. A.	k. A.
Anteil Gewerbekunden	50%	100%	120 Unternehmen	k. A.	100%	50%	15%	k. A.	k. A.
Tank/Akku bei Abholung voll	Tank 10 Liter Akku 50%	ja	Tank nein Akku 80%	ja	ja	Tank ja Akku Ladepauschale ab 19 €	nein	Tank voll Akku 80%	20%
Tank/Akku bei Rückgabe voll	wie bei Übernahme	k. A.	k. A.	egal	wie bei Übernahme	egal	wie bei Übernahme	Tank voll Akku egal	20%
Selbstbeteiligung im Schadenfall	500-1.000 €	1.000 € (reduzierbar)	500-1.000 €	1.500 €	950 €	1.000-2.000 € (reduzierbar)	1.000 €	ab 500 €	150-1.000 €
Ort der Übergabe	Ausgewählter Toyota-Vertragshändler	Wunschort	„Hub“ Wunschort	Vertriebspartner nach Wunsch	Wunschort	10 Standorte Wunschort	Händler	mehr als 100 Sixt-Stationen	Wunschort
Lieferkosten	keine	0 €	249 €	individuell	79-159 €	entfernungsabhängig	individuell	keine	keine
Rückgabeprozess	externer Gutachter	Fair Wear & Tear	TÜV-Gutachter	externer Gutachter	Intertax-Expert Gutachter	Eigengutachten	Eigengutachten	Eigengutachten	Dienstleister der Euromobil
Wunschmodell möglich	ja	ja	ja	ja	ja	ja	ja	nein, Fahrzeuggruppe	ja
Fahrzeug vor Rückgabe reinigen	ja	ja	ja	ja	ja	ja	ja	nur bei grober Verschmutzung	ja
Fahrzeugherkunft	eigener Bestand	eigener Bestand + Autohandel	eigener Bestand	eigener Bestand	eigener Bestand	eigener Bestand	Autohandel	eigener Bestand	eigener Bestand
Als Poolfahrzeug nutzbar	ja, eingetragene Fahrer	nein	nein	nach Vereinbarung	ja	ja	ja	nein	nein

Anbieter-Auswahl | alle Preise in brutto | Stand Ende Januar 2024

Anbieter Marke	 Smive	 Stellantis & You AUTO ABO	 ViveLaCar	 VW
URL	smive.de	stellantis-abo.de	business.vivelacar.com	vwautoabo.vwfs.de
Startgebühr	0 €	0 €	0 €	0 €
Papierlose Bestellung	k.A.	ja	ja	ja
Lieferzeit in Tagen	7-30	ab 1	7	14
Laufzeit in Monaten ab	6-24	1 bis 12 Monate (auf Anfrage individuell)	6-36	3
Kündigungsfrist in Tagen	30 Tage nach Mindestlaufzeit	max. 60	30	30
Kosten bei vorzeitiger Kündigung	k.A.	individuell	k. A.	nicht möglich
Günstigste Fahrzeug bei 1.000 km/Monat	ab 249 €	Fiat Panda 349 €	Renault Zoe 299 € 1.250 km	VW ID.3 689 € 800 km
Günstigstes E-Auto bei 1.000 km/Monat	k.A.	Peugeot e-208 449 €	Renault Zoe 299 € 1.250 km	VW ID.3 689 € 800 km
Kosten Mehrkilometer	k.A.	20 Cent (netto)	32 Cent	39 Cent
Beliebtestes Fahrzeug	Fiat 500e	Peugeot 208	BMW 320d Touring	VW ID.3
Verteilung Elektroauto (BEV) vs. Verbrenner (ICE)	15% BEV	20% BEV	16% BEV	100% BEV
Fahrzeugalter	neu + GW	neu + GW max. 2 Jahre	neu + GW max. 40.000 km/3 Jahre	neu + GW max. 3 Jahre
Übertrag Minderkilometer in Folgemonat	ja	ja	ja	ja
Kilometeraufleistung im Schnitt/Monat	1.250	2.000	1.250	k.A.
Monatl. Wechsel in andere Kilometerklasse möglich	nein	ja	ja	nein
Laufzeit im Schnitt	7 Monate	9 Monate	9 Monate	k. A.
Anteil Gewerbekunden	k.A.	30%	30%	k. A.
Tank/Akku bei Abholung voll	k.A.	Tank nach Absprache Akku ja	nein	50%
Tank/Akku bei Rückgabe voll	k.A.	wie bei Übernahme	nein	50%
Selbstbeteiligung im Schadenfall	1.000 €	750 €	500-1.000 €	150-1.000 €
Ort der Übergabe	Smive Partner-Händler	27 Standorte	Wunschort	VW-Partner Wunschort
Lieferkosten	entfernungsabhängig	entfernungsabhängig	249 € Lieferung Abholung kostenlos	199 €
Rückgabeprozess	Gutachten bei Unstimmigkeiten	Eigengutachter Dekra/TÜV optional	TÜV-Gutachter	Dienstleister der Euromobil
Wunschmodell möglich	nein	nach Verfügbarkeit	ja	ja
Fahrzeug vor Rückgabe reinigen	ja	ja	ja	ja
Fahrzeugherkunft	Autohandel	eigener Bestand + Handel	Handel eigener Bestand Hersteller	eigener Bestand
Als Poolfahrzeug nutzbar	max. 5 eingetragene Fahrer	ja	bis zu 10 Fahrer	nein

Quelle: Angaben der Anbieter/Januar 2024

V O L V O

Business einfach smarter.

Der Volvo XC60 Black Edition.

Intelligenter von innen und außen: dank Google Assistant mit integrierter Sprachsteuerung, unbegrenztem Datenvolumen¹ und 360°-Kamera.

Jetzt Kundenvorteil in Höhe von bis zu 7.551€² inklusive Volvo Hybrid Bonus sichern.



volvocars.de/blackedition

¹ Google Services sind nach Auslieferung 4 Jahre gebührenfrei verfügbar. Danach ist die Nutzung der Digital Services inkl. Google Services kostenpflichtig. Google ist eine Marke von Google LLC. ² Unverbindlich empfohlene Ersparnis in Höhe von bis zu 7551,60 € (brutto) gegenüber der UVP eines vergleichbar ausgestatteten Serienmodells. Geschäftskundenangebot gültig bis 31.03.2024. Nicht kombinierbar mit anderen Angeboten und Sonderkonditionen.

Volvo XC60 T8 AWD Plug-in Hybrid Black Edition, 228 kW (310 PS) + 107 kW (145 PS), Energieverbrauch gewichtet*, kombiniert: 1,4-0,9l/100 km und 20,9-18,0 kWh Strom/100 km, CO₂-Emissionen kombiniert 32-22 g/km, elektrische Reichweite: kombiniert 65 - 80 km (kann unter realen Bedingungen variieren), Werte gem. WLTP-Testzyklus. * Gewichtete Werte sind Mittelwerte für Kraftstoff- und Stromverbrauch von extern aufladbaren Hybridelektrofahrzeugen bei durchschnittlichem Nutzungsprofil und täglichem Laden der Batterie.